



Wir sind ein international aufgestellter Sensorik-Spezialist mit mehr als 25 Jahren Erfahrung auf dem Markt. Als mittelständisch geprägte Unternehmens-Gruppe vereinen wir familiäre Werte mit höchsten Qualitätsansprüchen an unsere Produkte. Unser Fokus liegt auf der Entwicklung von maßgeschneiderten Sensor-Lösungen, die mitunter auf dem Markt einzigartig sind. Kunden aus der Industriellen Automatisierung, Medizintechnik, Luft- und Raumfahrt sowie dem Maschinenbau vertrauen unserer Expertise.

Zu unserer Unternehmens-Gruppe zählen neben der in Taufkirchen ansässigen Inelta Sensorsysteme GmbH & Co. KG auch die PIL Sensoren GmbH (Erlensee) sowie die VYPRO s.r.o. (Trenčín / Slowakei).

## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) für technisch anspruchsvolle Sensor-Lösungen

Vertriebsgebiet: Nordrhein-Westfalen

### Ihre künftigen Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Kunden- und Marktbetreuung
- Gewinnen von Neukunden für alle Produkte unserer Unternehmensgruppe und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Bedarfsermittlung sowie lösungsorientierte Beratung der Interessenten/Kunden
- Projekt- und Angebotsverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Zusammenarbeit mit den technischen und kaufmännischen Kollegen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

### Das bieten wir Ihnen:

- Attraktive Verkaufschancen in einem zukunftsorientierten Marktsegment mit innovativen Produkten
- Motiviertes, professionelles und sehr nettes Team, das sich auf Sie freut
- Eine Unternehmenskultur, in der sich unsere Mitarbeiter zuhause fühlen und ihr Bestes geben können
- Die Sicherheit und Stabilität eines inhabergeführten Unternehmens mit langjähriger Firmengeschichte

### Die Anforderungen:

- Beratungsorientiertes Vertriebstalent mit soliden technischen Kenntnissen und kaufmännischen Grundverständnis
- Gutes Verständnis mechanischer Problemstellungen und sensorspezifischer elektrischer Funktionen
- Kenntnisse auf dem Gebiet Sensorik (Wege- und Abstandsmessung, Druck- und Wägetechnik, Ultraschalltechnik) sind wünschenswert
- Offene, kommunikative Persönlichkeit mit sicherem Auftreten, eine hohe Eigenmotivation sowie Teamgeist

### Spricht Sie das an?

Dann los! Wir freuen uns auf Sie.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Starttermin an die unten angegebene E-Mail-Adresse.

Eine kurze Darstellung Ihrer bisherigen Vertriebsfolge ist dabei ausdrücklich erwünscht